

FYSI-Yrittäjäillat

Suomen fysioterapia- ja kuntoutusyrittäjät FYSI ry:n jäsenyrittäjien paikalliskierroksella käytiin tänä vuonna seitsemällä paikkakunnalla: Turussa, Seinäjoella, Oulussa, Kuopiossa, Helsingissä, Tampereella ja Mikkelissä. Yrittäjältoihin saavuttiin kaukaakin, jopa parinsadan kilometrin päästä.

Kiertueen aikana tavoitettiin parisataa FYSI yrittäjää, mikä on erinomainen saavutus elokuun lopun kauniina kesäiltoina.

FYSI ry:n puheenjohtaja Matti Kettunen

ja toiminnanjohtaja Aino Penttilä (nyk. Sainio) käsitelivät hyvin ajankohtaisia asioita. Kelan vaikeavammaisten kilpailutus herätti paljon keskustelua erityisesti Helsingissä, jonne saatiin tuoreltaan Kelan päätökset hyväksytyistä tarjouksista, niiden hinnoista ja pisteistä. Yhteisesti todettiin, että ainakaan hintakartellista ei voida alaa syyttää. Hyväksytyksi tulleet 45 minuutin fysioterapian taksat vaihtelivat 21 eurosta 60 euroon ja saadut pisteet 30:stä 94:ään pisteeseen.

Toinen kaikkia kiin-

nostava aihe oli FYSI:n tuore hinta- ja palkkatutkimus, josta saatiin alustavia tuloksia.

Ajankohtaisia lakiasioita oli useita ja niistä tärkeimmät vuoden vaihteessa voimaan tulevat hankintalainsäädäntö, sähköistä asiakirjojen käsitelyä koskeva lainsäädäntö ja

Helsinki



Seinäjoki



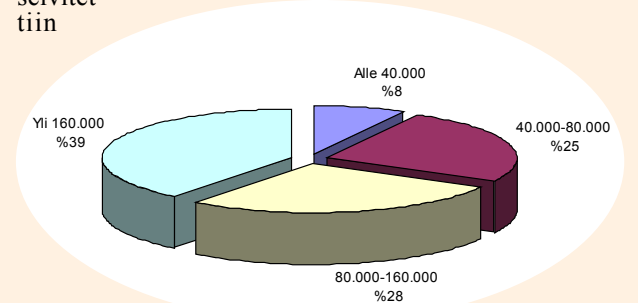
runsaasti fysioterapiayrittäjiä, joista osa ehti mukaan yrittäjältoihin. Heille on järjestetty myös omaa perehdyttämiskoulutusta, jossa on käyty läpi mm. FYSI:n mallisopimuksia ja yrittäjyyteen liittyviä keskeisiä kysymyksiä.

Yrittäjälloissa käytiin läpi Fysi:n jäsenyrittäjille tehtyä kyselytutkimusta 6/2006, jossa selvitettiin

sairausvakuutuksen suorakorvausjärjestelmä.

Näihin kaikkia alan yrittäjiä koskettaviin tärkeisiin asioihin palataan uudelleen FYSI:n yrittäjäpäivillä 19.-20.10.2006 Helsingin Messukeskuksessa. Samaan aikaan siellä ovat Gym & Spa -messut, joten samalla reissulla voi tutustua myös alan kuntoutuslaitetarjontaan.

Vuoden aikana FYSI:iin on liittynyt



mm. liikevaihtojakaamaa. Fysioterapiayritykset ovat pääsääntöisesti mikroyrityksiä. Yli 160 000 euron liikevaihto oli 39 prosentilla vastanneista ja kolmasosalla liikevaihto oli alle 80 000 euroa vuodessa.

Turku



Totta se on:

FYSI-yrittäjä tietää enemmän



FYSI ry:n jäsenyrittäjä tuntee alaansa koskevan lainsäädännön, koska kuukaussittain hänen postiluukustaan kolahtaa FYSI:n yrittäjätiedote. Siihen on kerätty selkokielisesti aina tuoreimmat lainkiemurat ja muut fysioterapiaa koskevat säännöt ja määräykset. Ne on fysioterapiayrittäjän tiedettävä vaikka ei juristi olekaan.

FYSI-yrittäjä tekee viisaita vakuutussovimuksia:

Fennia ja FYSI ovat kehittäneet FYSI-yrittäjälle jyvän vakuutuspaketin, FYSI-turvan. Tällä yksilöllisellä ja oikein mitoitettulla vakuutusturvalla on vakuutusmaksuja saatu alemmaksi. FYSI:n jäsenyrittäjillä on omat alueelliset yhteyshenkilöt Fenniassa. Löytyy siis nimetty ihminen, jonka kanssa voi keskustella oman yrityksensä vakuutustarpeista. Fenniassa kuuluu muuten olevan alan tyytyväisimmät asiakkaat ja sitä luonnehditaan Vakuuttamisen Erikoisliikkeeksi!

FYSI-yrittäjä ei maksa liikaa polttoaineesta:

FYSI:n jäsenenä saat hakea yrityksellesi Neste-Yrityskortin, jolla tankkaat halvemmalla polttoainetta. Maksat laskun kerran kuukaudessa ja huom! ihan ilman laskutuslisää. Järkevän autoilijan rahanarvoinen etu siis!

FYSI-yrittäjä ei jää neuvottomaksi kiperissäkin tilanteissa:

No entäs kun tulee kysyttävää työsopimusasiassa tai pitäisi tehdä sopimus ammatinharjoittajan kanssa; FYSIstä löytyy oikeat lomakkeet ja asiantuntevat neuvot. Tai jos tulee ongelmia tai tapahtuu peräti vahinko. FYSI:n jäsenenä saat puhelinneuvonnan jatkotoimenpiteitä varten. Parempi kysyä etukäteen kuin katua kalliisti takakäteen.

FYSI-yrittäjä huolehtii osaamisestaan kouluttautumalla:

Pitääkseen osaamisensa markkina-arvon korkealla, FYSI-yrittäjä kouluttaa itseään ja henkilökuntaansa jatkuvasti. FYSI:n järjestämää ammatillista koulutusta arvostetaan, onhan se tarkkaan juuri fysioterapeuteille räätälöityä täsmäkoulutusta. Entistä enemmän on järjestetty myös yrittämisessä tarvittavaa talouskoulutusta. Talousopinnoilla on nyt kysyntää, on välttämätöntä esimerkiksi osata hinnoitella tarjoamansa palvelu. Palkkaanko työntekijän vai teenkö ammatinharjoittajan kanssa sopimuksen – siinä usein esitetty kysymys, johon tämän tästä etsimme yhdessä ratkaisua yrittäjien kanssa.

FYSI-yrittäjän etuja valvotaan:

FYSI:ssä seurataan tarkasti terveydenhoitoalaa koskevaa lainsäädäntöä jo lakien suunnitteluvaiheessa. Toiminnanjohtajamme on vuosien varrella kerran jos toisenkin ollut kuultavana eduskunnassa, kun terveydenhoitoalan lainsäädäntöä on oltu muuttamassa tai uusia pykäläiä värkkäämässä. Edunvalvonta on oleellinen osa FYSI:n toimintaa, yksityissektorin oikeuksia on pontevasti puolustettava ja yrittäjän ääni saatava kuulumaan jo lakiuudistuksia suunniteltaessa. Se on sitä edunvalvontatyötä, jolla varmistetaan alan menestyksellinen tulevaisuus.

FYSI:n jäsenmaksu ei ole kulu – se on sijoitus!

FYSI perii jäseniltään vuosittaista jäsenmaksua. Jäsenmaksu ei ole kulu, vaan se on yrittäjälle kannattava sijoitus. Se on sijoitus fysioterapiayrittämisen edellytyksiin, kouluttautumiseen, osaamiseen, edunvalvontaan! Jäsenmaksu on verotuksessa vähennyskelpoinen erä.

Mitä sitä enää miettimään: ellet ole vielä jäsen, liity nyt! Soita heti FYSI:n toimistoon, 09 – 477 2344.

- Leila -

Fennia

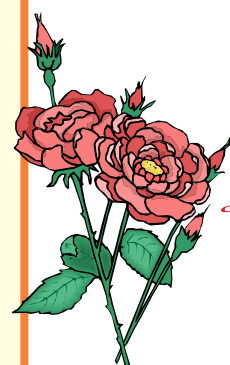


Yhteistyökumppanina oli jälleen vakuutusyhtiö Fennia kuudella paikkakunnalla. Helsingissä isäntinä toimivat markkinointipäällikkö Joni Tikkanen ja Fennian Suur-Helsingin yritysalueen myyntipäällikkö Tiina Vepsäläinen. Oulussa isäntänä toimi Inno- kas Marketing Oy.



FYSI-Uutisia

FYSI:n toiminnanjohtaja Aino Penttilä avioitui pitkään kestäneen seurustelun jälkeen Suomen Kuljetus ja Logistiikka SKAL ry:n toimitusjohtaja Seppo Sainion kanssa Tuusulan kauniissa puukirkossa. Aion nimeksi tuli 2.9.2006 Aino Sainio.



Lämpimät onnittelut!

FYSI:n koulutussuunnittelija Katja Valkama ja Juha Tonteri saivat pojan, josta kasteilmoituksessa mainittiin: ”Pikkuunen, mutta komia poikamme syntyi 11.6.2006 ja sai kasteessa nimekseen Konsta Matias Tonteri.”

P.S. Koulutussuunnittelijan äitiyslomansijaisuus on avoinna, ks. sivu 10.

